

### **Editoriale**

Cari Amici,

durante l'ultima European Conference on Heat Treatment 2008, svoltasi all'inizio di maggio a Verona, ho avuto il piacere, durante una cena a tema, di incontrare e presentare ad alcune Aziende di trattamento termico il progetto "Trattamentisti Termici Qualificati", che la Div. Uddeholm sta portando avanti in Italia insieme con la Böhler Uddeholm Italia Spa. Vi invito a leggere qui di seguito l'intervento che ho proposto durante la cena, che riassume l'origine, le motivazioni, gli scopi ed il concetto che stanno alla base del progetto. Grazie per l'attenzione, come sempre siamo a Vostra disposizione per approfondimenti!

*Continua a pagina 2*

**3 luglio 2008**

**Seminario organizzato presso Sala Convegni STEEL SPA a Motta di Livenza in collaborazione con Div. Uddeholm e Uddeholm Tooling.**

L'esigenza di incontrarsi e scambiarsi informazioni e sensazioni tra le varie Aziende che fanno parte del mondo dello "stampo" è stata la molla che ha spinto Uddeholm e Steel ad organizzare in data 3 luglio l'incontro-dibattito:

**"Industria stampo. La strada finora percorsa sarà ancora vincente in futuro?"**

**Un cambiamento di filosofia per rimanere protagonisti in un mercato sempre più piccolo ed esigente."**

Non è certo un caso che l'incontro si sia svolto a Motta di Livenza, cuore della Marca Trevigiana, terra fino a qualche anno fa ricchissima di stampisti, che vede purtroppo oggi ridursi il numero delle aziende produttrici ed utilizzatrici di stampi, mentre per le altre ancora rimaste, la sfida si gioca tutta nella ricerca e nell'attuazione di una competitività sempre più difficile da ottenere. Nella bella Sala Convegni di STEEL SPA sono convenute più di 40 persone, rappresentanti circa 30 aziende.



Il Sig. Thomas Hillskog, Product Manager della Business Area "Plastic" della Uddeholm Tooling Svezia, durante la sua presentazione ha potuto informare i presenti, attraverso un'analisi macroscopica del mercato globale d'interesse, circa i trend e le soluzioni adottate negli altri Paesi Europei ed Extra Europei per continuare ad essere protagonisti e competitivi.



*Thomas Hillskog presenta i dati sugli acciai Uddeholm più recenti, con il supporto di Riccardo Zanchetta*

*Continua a pagina 3*

## Sommario

Editoriale	1
Trattamento Termico Qualificato	2
Convegno Stampi	3
HPS Pioneer Award	3
Benvenuto Marco	4

Trimestrale a carattere Tecnico- Professionale distribuito esclusivamente a mezzo e-mail.

Redazione a cura dell'Ufficio Stampa della

Böhler Uddeholm Italia Spa

Via Palizzi 90

20157 MILANO MI

e-mail:  
globalsteel@uddeholm.it

Direttore Responsabile:

Paolo Bongianino

Coordinamento editoriale:

Viviana Meroni

In redazione:

Riccardo Zanchetta

Marco De Sanctis

Serena Locatelli

## Perchè un trattamentista termico qualificato Uddeholm?

Il marchio Uddeholm ha una lunga storia, che risale a quasi 400 anni fa. All'inizio abbraccia diversi settori industriali, soprattutto legati al territorio svedese, dall'energia al legname, dalla cartotecnica fino alle differenti attività siderurgiche.

E' solo però agli inizi degli anni '80 che la strategia del marchio si orienta esclusivamente alla specializzazione nella produzione e commercializzazione di acciai per stampi ed utensili, con il chiaro obiettivo di esercitare un ruolo centrale nella "supply chain" dello stampo.

Per questo, in alcune parti del mondo, i marchi Uddeholm / ASSAB hanno sviluppato, accanto appunto alla commercializzazione degli acciai per stampi prodotti nell'acciaieria svedese di Hagfors, anche le due attività ad essa più direttamente collegate, vale a dire le lavorazioni di macchina ed il trattamento termico.

Tutto questo nella prospettiva di rappresentare una parte integrante dell'intero ciclo produttivo del mercato.

Per esempio, la Böhler Uddeholm Nord America, con l'azienda collegata Böhler Uddeholm ThermoTech, oppure la ASSAB Pacific hanno con successo affiancato la vendita dell'acciaio al *valore aggiunto* di un trattamento termico integrato e controllato.

Cosa intendiamo per valore aggiunto. E' risaputo che gli acciai per stampi altollegati, proprio grazie alla loro composizione chimica ed ai loro processi produttivi, sono in grado di esprimere caratteristiche e prestazioni eccellenti.

Queste caratteristiche e prestazioni si ottengono anche grazie ad un trattamento termico effettuato utilizzando i procedimenti ed i parametri più idonei a ridurre per esempio le tensioni interne, ad ottimizzare la tenacità o rendere più omogenea la struttura dell'acciaio.

Il gruppo Böhler Uddeholm ha condotto in Italia una ricerca di mercato dalla quale è emerso come il mercato sia sensibile all'esigenza di un trattamento termico effettuato in modo corretto e come questo dia anche un vantaggio competitivo.

L'esistenza sul mercato italiano di alcune Aziende di trattamento termico già altamente specializzate nel trattamento degli acciai per stampi ed utensili e quindi in grado di rispondere a questa esigenza, ha portato Böhler Uddeholm Italia (con la Div. Böhler prima ed Uddeholm poi) ad orientarsi verso la creazione di una "alleanza" con questi Trattamentisti Termici di alto livello, per supportare il nostro impegno di essere sul mercato i fornitori di acciai per stampi della più elevata qualità.

La specifica tecnica redatta per il trattamento di un blocco di materiale Uddeholm, che servirà da test per i trattamentisti che vorranno qualificarsi, e la presenza di un ente certificatore terzo (Moody) accreditato da Sincert, sono garanzia di ottemperanza ai requisiti tecnici e procedurali.

Infatti sulla certificazione ottenuta verranno indicati gli impianti qualificati secondo una lista di requisiti tecnici contenuti nella specifica.

Al di là dei dettagli procedurali, il concetto e lo spirito racchiusi in questa iniziativa, sono riassumibili nell'impegno di voler continuare a garantire ai nostri clienti la più alta qualità dei materiali anche attraverso la possibilità di accedere al miglior trattamento termico per esaltare le caratteristiche dei nostri acciai.

La partnership che vogliamo creare servirà a dare al mercato un servizio migliore attraverso un supporto tecnico condiviso con i trattamentisti, la possibilità di accesso all'esperienza mondiale di Uddeholm nei trattamenti termici degli acciai di propria produzione, sempre nella prospettiva del "problem solving" e del totale e rinnovato impegno verso la qualità.

Ringraziamo fin da ora per l'attenzione e l'adesione che vorrete dare a questa iniziativa, fermamente convinti che porterà realmente benefici a tutto il mercato.

Viviana Meroni

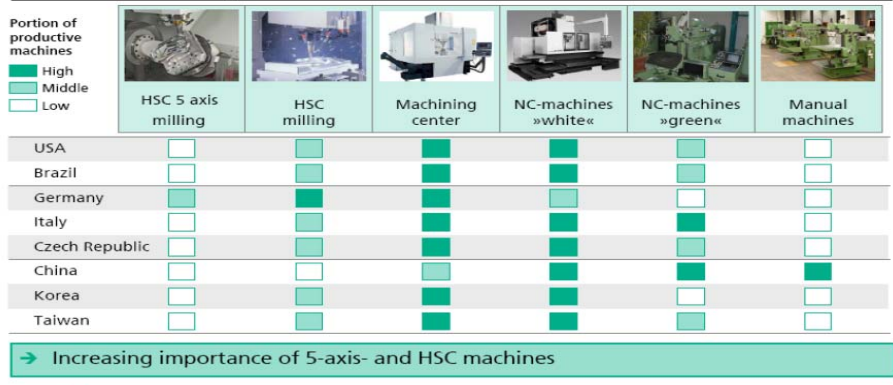
3 luglio 2008

Seminario organizzato presso Sala Convegni STEEL SPA a Motta di Livenza in collaborazione con Div. Uddeholm e Uddeholm Tooling.

Continua da pagina 1

Molto interesse ha suscitato l'analisi che pubblichiamo qui a fianco, relativa al grado di diffusione, nei Paesi presi a riferimento, di macchine ad alto livello di automazione e la diretta correlazione tra il successo economico che caratterizza questi Paesi (soprattutto Germania) e lo sforzo investitivo fatto sull'innovazione e la tecnologia.

**Typical factory equipment in the mold and die making industry - International comparison**



L'incontro è proseguito con la presentazione e l'approfondimento dei materiali Uddeholm di nuova generazione per le applicazioni nel settore della plastica (Uddeholm UNIMAX, Uddeholm NIMAX, Uddeholm MIRRAX ESR) e con numerose sottolineature ed interventi da parte dei presenti sui casi studio proposti.

In conclusione tutti i partecipanti hanno rilevato l'importanza di dedicare più occasioni a incontri di questo tipo, che permettono di allargare la visuale e di interscambiare esperienze, aspettative e soluzioni.

Grazie quindi al Sig. Rossetto di Steel per l'organizzazione e a tutti coloro che hanno aderito!

Viviana Meroni

**HPS PIONEER AWARD 2008**

Per la seconda volta da quando è stato istituito (nel 2005), UDDEHOLM Italia ha avuto la grande soddisfazione di ricevere dalle mani del Managing Director di Uddeholm Tooling, Per Hasselstroem, il premio:

**HPS Pioneer Award**

ricosciuto alla "local sales company" che più si è distinta nell'anno precedente nel nuovo settore di applicazione dei MATERIALI SPECIALI PER LA MECCANICA.

Le motivazioni che hanno spinto il Management di Uddeholm Tooling a scegliere di premiare la squadra Uddeholm in Italia non sono da ricercarsi solo nei numeri del trend positivo delle vendite in questo settore, ma, come ha spiegato Per Hasselstrom consegnando il premio a V. Meroni, "soprattutto nella costante attenzione spesa dalla squadra Uddeholm in Italia e sperimentare nuovi segmenti applicativi e a condividerne poi i risultati con gli altri colleghi Uddeholm nel mondo".

Da parte mia non mi resta che dire un grande grazie a tutti per l'impegno e congratulazioni!

Viviana Meroni



## BENVENUTO MARCO



Con grande piacere presentiamo il nostro nuovo collega Marco Curcio, che dallo scorso marzo è entrato a far parte del team Uddeholm in Italia nelle Vendite Interne.

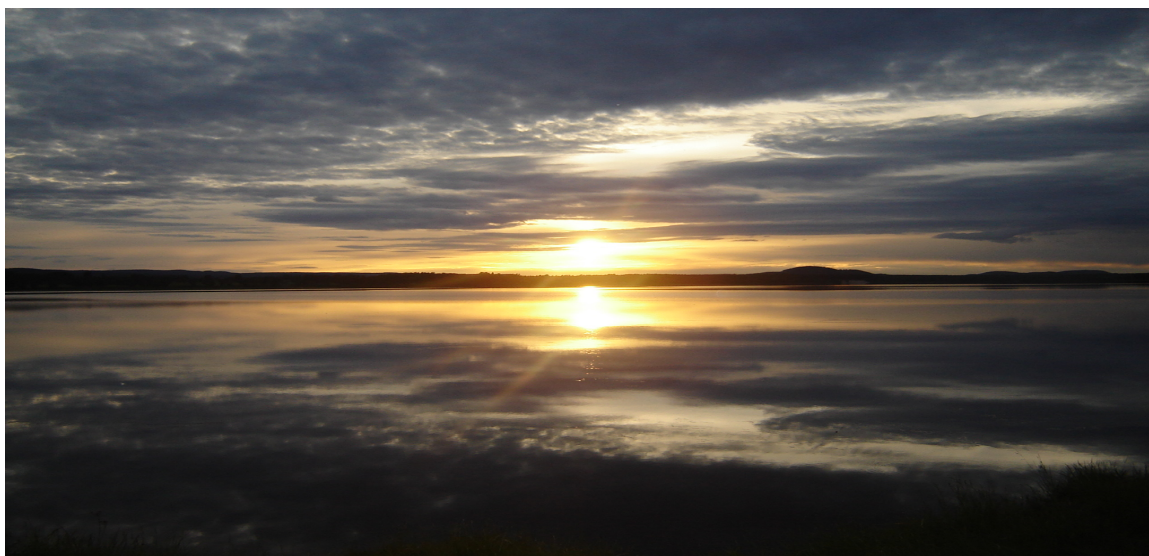
Marco, nonostante i suoi 22 anni, ha già maturato un'interessante esperienza di contatto telefonico e "problem solving" alla clientela attraverso la sua precedente esperienza professionale presso il centro assistenza e ricambi di una primaria casa automobilistica.

Dopo questi primi tre mesi di inserimento conoscitivo generale, Marco ha iniziato da poco un percorso più specifico di formazione commerciale e tecnica e già sta dando il suo contributo all'operatività quotidiana del nostro Ufficio vendite interne.

Dandogli il nostro caloroso benvenuto, gli auguriamo ogni successo con la squadra Uddeholm.



***I nostri Uffici di Milano resteranno chiusi per ferie da lunedì 11 a venerdì 22 agosto 2008.  
Auguriamo a tutti buone vacanze e ci rivediamo il 25 agosto, ricaricati e pronti a ricominciare!***



*12 giugno 2008 h. 23:00 Lago di Hagfors, Svezia – "Midsummer Night"*